



AKT **CCI**
BRABANT
WALLON

AKT - CCIBW
**Rapport
Annuel
2025**

www.akt-ccibw.be

175 ANS D'ENGAGEMENT CONTINU AUX CÔTÉS DES ENTREPRISES DE NOTRE TERRITOIRE

Depuis près de deux siècles, notre Chambre de Commerce a accompagné des générations d'entrepreneurs, traversé des mutations économiques majeures et a su évoluer sans jamais perdre de vue sa mission première : représenter, soutenir et faire grandir les entreprises.

Cet anniversaire est à la fois un hommage à notre histoire et un signal fort de notre capacité à nous projeter résolument vers l'avenir.

Ce sont vos préoccupations qui feront nos métiers de demain et nous nous engageons, pour encore bien des années, au profit de l'entrepreneuriat brabançon wallon.

CCI
BRABANT
WALLON

175 ANS

Scannez,
et traversez le temps ...



by **ECHOECHO**

2025, UNE ANNÉE DE PLUS AU SERVICE DES ENTREPRENEURS BRABANÇONS WALLONS

Le mot du Président

Le rôle d'une Chambre de Commerce évolue. Il ne s'agit plus uniquement d'accompagner les entreprises, mais de contribuer activement à façonner l'environnement dans lequel elles se développent.

En 2025, AKT - CCIBW a affirmé cette ambition. Dans le prolongement de la dynamique AKT, nous avons renforcé notre capacité à agir : relier les entreprises entre elles, accélérer leur développement et faire émerger des solutions concrètes face aux transformations économiques en cours.

Notre responsabilité est claire : anticiper, structurer et amplifier. Anticiper les mutations pour mieux préparer les entreprises. Structurer un écosystème où les synergies deviennent naturelles. Amplifier la voix des entrepreneurs pour qu'elle pèse réellement dans les décisions qui les concernent.

Cette ambition ne se décrète pas, elle se construit dans la durée, avec exigence et cohérence. Elle repose sur un engagement collectif, porté par nos équipes, nos administrateurs, nos partenaires et, bien sûr, par nos membres.

Je tiens à les remercier pour leur implication et leur confiance.

Plus que jamais, notre objectif est d'inscrire AKT - CCIBW comme un acteur qui ne suit pas les évolutions, mais qui contribue à les orienter.

Axel BOITEL,
Président du Conseil d'Administration
et CEO de GANTREX (Nivelles)



Céline SQUELART,
Directrice Générale

Le mot de la Directrice

Dans un environnement économique en constante évolution, AKT – CCIBW a poursuivi sa mission avec une conviction forte : les entreprises ne grandissent jamais seules. Nous croyons à la force du collectif, à l'intelligence partagée et aux synergies locales pour bâtir une économie performante, responsable et durable.

Derrière chaque service, chaque événement, chaque accompagnement, il y a une réalité simple : des femmes et des hommes qui entreprennent. Cette année, AKT – CCIBW a été présente à leurs côtés. Pas en surplomb. Pas à distance. Mais au cœur de leurs défis, de leurs doutes et de leurs réussites.

Plus qu'un réseau, AKT – CCIBW est un écosystème vivant, où chaque interaction peut devenir une collaboration, chaque rencontre une opportunité, et chaque service un levier de croissance.

Je tiens à remercier chaleureusement mon équipe, toujours prête à relever les défis, les membres du Conseil d'Administration et du Conseil de Direction, pour leur contribution active à la gouvernance et à la stratégie de notre association. Et bien entendu merci à nos membres pour leur confiance et leur engagement.

Merci d'être le moteur de l'économie du Brabant wallon.

PASSER DU BRANDING À L'IMPAKT

AKT

Le paysage économique wallon a longtemps fonctionné en parallèle.

D'un côté, l'Union Wallonne des Entreprises portant la voix des entreprises.

De l'autre, les Chambres de Commerce et d'Industrie agissant au plus près du terrain.

Puis est arrivée une idée simple, presque évidente :

Et si on arrêta de juxtaposer... pour aligner ?

C'est ainsi qu'est née AKT, en avril 2024.

Au départ, c'est un signal fort.

Un nouveau nom. Une nouvelle identité.

Une promesse : celle d'une communauté économique unifiée.

Mais comme souvent, le plus difficile ne réside pas dans le lancement... Il réside dans l'après.

Car créer une marque, c'est rapide.

Créer de l'impact, c'est exigeant.

À court terme, l'objectif est clair : passer définitivement du branding à l'impAKT

Cela signifie produire des résultats visibles, mesurables et utiles pour les entreprises.

Concrètement, cela implique que :

- les entreprises accèdent plus rapidement à de nouveaux marchés,
- les dirigeants prennent de meilleures décisions grâce à un réseau activé,
- les besoins du terrain se traduisent en avancées politiques tangibles.

AKT doit devenir un accélérateur :

- un accélérateur de croissance,
- un accélérateur de transformation,
- un accélérateur d'opportunités.

La réussite ne se mesurera pas à la notoriété de la marque, mais à la valeur créée.

À court terme, chaque action doit répondre à une exigence simple : générer un impAKT direct pour les entreprises

Parce qu'une organisation économique ne se définit pas par ce qu'elle représente, mais par ce qu'elle change.

Aujourd'hui, les 6 entités y travaillent ardemment, demain AKT fera la différence.

AKT est plus qu'une bannière, AKT est un levier.

AKT FOR
WALLONIA

AKT CCI
BRABANT
WALLON

AKT CCI
HAINAUT

AKT CCI
LIÈGE-VERVIERS
NAMUR

AKT CCI
LUXEMBOURG
BELGE

AKT CCI
WALLONIE
PICARDE



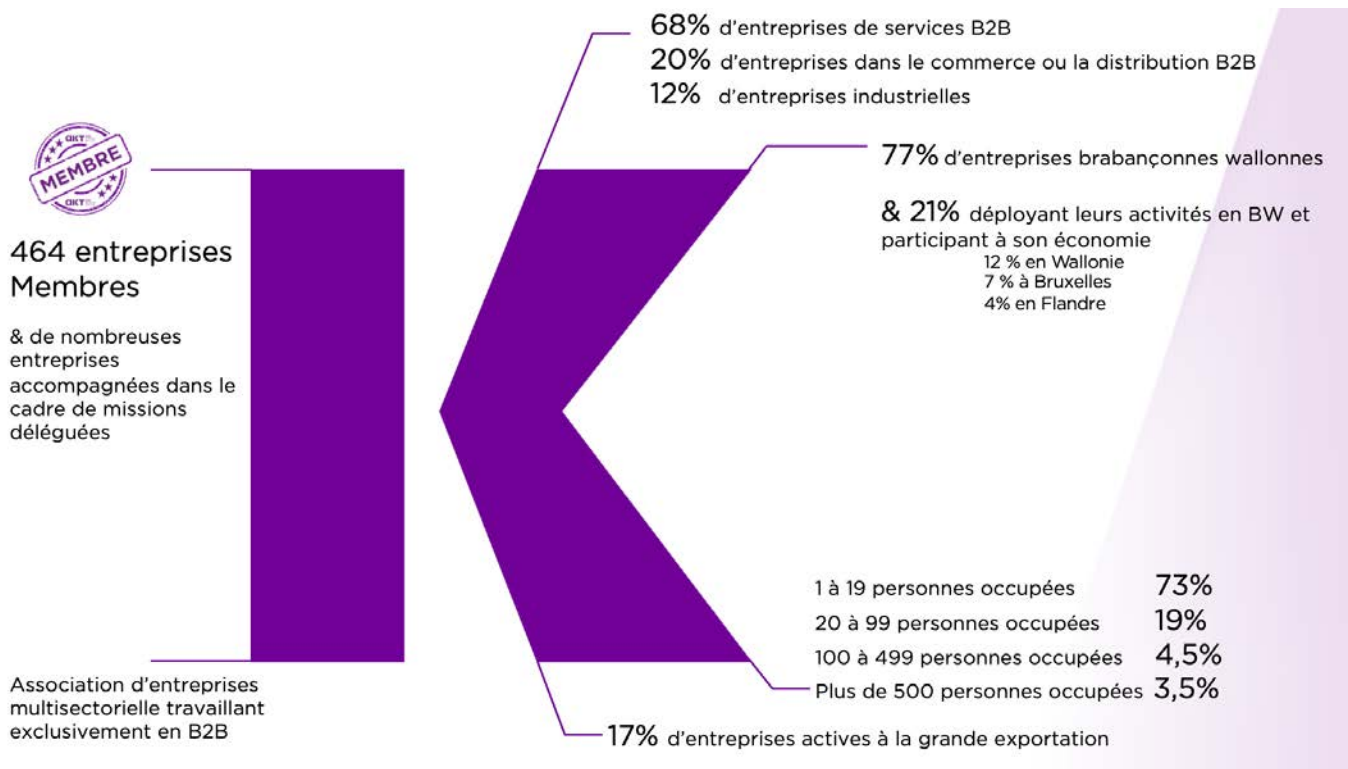
2025 : chantiers de nouveaux services (AKT Digital, AKT Durabilité, AKT Academy), enquêtes conjointes, positions communes, développement de partenariats, lobby local vs voix régionale, ...

Derrière chaque AKTion, il y a une ambition : créer du lien durable entre entrepreneurs.

Chaque année, la communauté d'AKT - CCIBW s'enrichit de nouvelles entreprises, de nouveaux profils, de nouvelles histoires. Les activités organisées permettent de multiplier les rencontres, souvent informelles, parfois stratégiques, mais toujours porteuses de valeur.

Dans cet environnement, les membres ne viennent pas seulement "réseauter" : ils viennent échanger, apprendre, et construire ensemble.

Pour beaucoup de membres, AKT - CCIBW est le lieu où l'on ose poser ses questions, où l'on trouve les contacts clés et qui permet de briser l'isolement entrepreneurial.



UN ÉCOSYSTÈME RENFORCÉ PAR LES PARTENARIATS

Les partenariats développés tout au long de l'année permettent d'élargir les perspectives et d'enrichir l'offre proposée aux membres.

Grâce à leur soutien financier ou à leur collaboration, nos activités gagnent aussi en qualité et en crédibilité.

Nos partenaires participent à la création d'un environnement favorable à la croissance des entreprises.

Ils permettent de croiser les expertises, de créer des synergies et surtout de concrétiser des projets qu'il aurait été difficile de mener à bien de manière isolée.



« Nous sommes sincèrement ravis d'avoir pu, une fois de plus, contribuer à la réussite de cette belle initiative. C'est un réel plaisir de collaborer avec une équipe aussi professionnelle, engagée et attentive — depuis le tout début du gala Dine with Stars en 2022. »
PR-PRINT (Nivelles)



DES RENCONTRES QUI CRÉENT DES OPPORTUNITÉS

Les événements organisés par AKT - CCIBW ne sont pas de simples rendez-vous : ce sont des accélérateurs de business.

Qu'il s'agisse de formats conviviaux ou d'événements plus structurés, chaque rencontre est pensée pour favoriser les échanges utiles et les opportunités concrètes.

Cette diversité permet à chaque entrepreneur de trouver sa place, selon ses objectifs : développer son réseau, identifier des partenaires, ou simplement rester connecté à l'écosystème local.

Résultat : les membres reviennent. Et surtout, ils s'impliquent.

Typologie d'activités

- Networkings informels
- Rencontres ciblées
- Événements institutionnels
- Gala premium

Chiffres clés 2025

- 18 événements et networkings
- 1180 participants

Activités

Cocktail des vœux 2025
Welcome New Members Event
Business lunch 10x10 (1)
Cocktail découverte entreprise chez GSK
Assemblée Générale d'AKT - CCIBW
Business lunch 10x10 (2)
Cocktail découverte entreprise chez Atriatech
Gala Dine with Stars (405 invités)
Apéro de l'été : Sur le Champ
Apéro de l'été : Domaine des Possibles
Réception d'été de l'Ambassade des Pays-Bas
Tournoi de pétanque de la rentrée
Business Lunch "10x10" (3)
Petit-déjeuner rencontre avec AKT - CCIBW
Welcome New Members Event
Business Lunch "10x10" (4)
Cocktail découverte entreprise chez Filame
Un Verre en Hiver



Ce qui fait la différence :

- Événements réguliers et variés
- Une proximité réelle avec les membres
- Une dynamique collective forte
- Une mise en relation ciblée et qualitative
- Un ancrage territorial

Chiffres clés 2025

- 3 clubs de partage d'expériences
- 49 participants

Activités

Club Entre-Soie (8 réunions/an)
Club ODD (4 réunions/an)
Club Import-export Algérie/Maroc/Tunisie (5 réunions/an)

Ce que disent les membres :

« Merci pour votre bienveillance et celle de vos équipes; c'était un plaisir de vous rencontrer!
J'apprécie toujours ce genre de rendez-vous pour la richesse qu'il apporte et les contacts que je peux ainsi nouer. »

« Je suis venu au business lunch « 10x10 » sans attente particulière.
J'en suis reparti avec deux prospects... dont un est devenu client. »

« Le Club Entre-Soie est une bulle d'air dans le planning mensuel, un moment différent de temps pour soi, de formation, d'échange avec d'autres femmes dirigeantes qui sont confrontées à des challenges similaires ou différents, mais dont on apprend beaucoup. C'est aussi l'opportunité de créer un peu plus qu'un réseau. »



FAIRE GRANDIR LES COMPÉTENCES

Dans un monde où les règles évoluent rapidement, la maîtrise des compétences devient un avantage stratégique.

AKT - CCIBW a proposé tout au long de l'année des formations concrètes, directement applicables, animées par des experts de terrain.

L'objectif est clair : permettre aux entreprises de gagner en autonomie, en efficacité et en sécurité, quelles que soient leurs démarches.

Les formations d'AKT - CCIBW vont bien au-delà de la simple théorie. Elles ont vocation à débloquer des situations, rassurer les dirigeants et faire progresser l'entreprise dès le lendemain.

Typologie d'activités

- Formations
- Ateliers pratiques
- Info-sessions
- Conférences

Chiffres clés 2025

- 13 formations et ateliers
- 171 participants

Activités

Formation à l'origine non-préférentielle
Formation en législation douanière et activités commerciales
Formation à l'origine préférentielle
Faîtes de l'IA votre assistant au quotidien
Vendre à l'ère de l'IA
Législation douanière de base
Mon entreprise grandit, mon leadership aussi !
Comprendre la valeur en douane
Règles d'origine préférentielles paneuro-méditerranéennes
Passage obligatoire à l'IDMS pour les importations
Le networking de 12 à 200 personnes
Actualités douanières 2025-2026

Ce que disent les membres :

« Du concret, des échanges entre dirigeants, et surtout des outils directement applicables. Je repars avec une trame de réunion que je vais appliquer dès demain avec mon équipe. »

« La formation « vendre à l'ère de l'IA » m'a ouvert les yeux sur des stratégies commerciales innovantes. Comme le dit le formateur : L'IA ne remplacera pas un commercial, il remplacera un commercial qui n'utilise pas l'IA. »

Ce qui fait la différence :

- Approche pragmatique et opérationnelle
- Expertise pointue
- Réponse directe aux besoins des entreprises

Chiffres clés 2025

- 20 conférences et info-sessions
- 493 participants

Activités

TPE-PME intégrez les ODD dans votre stratégie
Petit-déjeuner rencontre avec AKT-CCIBW (1)
Opportunités de partenariat avec des PME ivoiriennes
Midi des marchés publics
Info-session sur la facturation électronique
Conférence sur la transmission d'entreprise
Petit-déjeuner rencontre avec AKT-CCIBW (2)
Opportunités d'affaires avec des PME d'Arabie Saoudite
Info-session sur la sécurisation des paiements à l'export
Conférence sur les contrats commerciaux internationaux
Conférence sur l'obligation de la transparence salariale
Webinar : Droits de douane américains :
 impact pour les entreprises wallonnes
Stratégie de gestion de sa flotte d'entreprise ?
Prêts pour l'obligation de la facturation électronique ?
Le permis d'environnement : une gestion au quotidien
Comment se conformer à la législation "lanceurs d'alerte" ?
Forum Douanes 2025
Quelles perspectives macroéconomiques en 2026 ?
Tout savoir sur l'évolution du paysage fiscal
Comment les aides publiques peuvent-elles vous aider à financer vos projets d'investissement



ACCOMPAGNER L'OUVERTURE À L'INTERNATIONAL

Se développer à l'international représente une opportunité majeure, mais aussi un défi complexe.
Par où commencer ? Quels sont les risques ? Quelles règles appliquer ?

AKT - CCIBW intervient au moment précis où l'incertitude pourrait freiner l'élan des (néo-) exportateurs en les accompagnant dans cette démarche, en leur apportant les clés de compréhension, les outils et l'encadrement nécessaires.

Typologie d'activités

- Formations techniques
- Clubs et parcours de l'exportateur
- Info-sessions réglementaires
- Conférences pays
- Lunches protocolaires

Chiffres clés 2025

- 8 formations et ateliers
- 98 participants
- 6 conférences et info-sessions
- 135 participants

Ce qui fait la différence :

- Expertise technique (douanes, logistique, marchés)
- Accompagnement personnalisé
- Réseau international
- Approche pragmatique

Chiffres clés 2025

- 1 club import-export Algérie/Maroc/Tunisie
- 1 club douane

Grâce à une combinaison de formations, d'informations et d'accompagnements ciblés, les entreprises peuvent avancer avec plus de confiance sur leurs marchés internationaux.
Les étapes deviennent claires, les décisions plus sûres et les actions plus concrètes.

Typologie d'activités

- Accompagnement des utilisateurs en entreprise
- Service d'Intendance à l'EXportation (SIEx)
- Traductions techniques dans un but d'exportation
- Veille stratégique

Chiffres clés 2025

- Près de 240 entreprises accompagnées
- AKT – CCIBW est reconnu comme opérateur du commerce international par l'AWEX et est subventionné en tant que Service d'Intendance à l'EXportation (SIEx) de l'AWEX.

Ce qui fait la différence :

Réponses à des questions sur :

- Formalités douanières (classification des produits, codes douaniers).
- Réglementations internationales (normes, embargos, sanctions).
- Logistique et incoterms (choix des termes commerciaux).
- Financement et assurances (crédits documentaires, risques pays).
- Recrutement à l'étranger (visas, permis de travail, assurances).

Avec un réseau d'acteurs clés de l'export et du commerce international, les entreprises bénéficient d'un accès privilégié à des ressources et expertises de premier plan.
De réelles opportunités pour simplifier et accélérer leur développement à l'international.

Typologie d'activités

Rencontres et collaborations avec :

- SPF Economie (sessions annuelles et mandat missions déléguées)
- Ambassades (Irlande, Egypte, Djibouti, France, Ouzbékistan, Pays-Bas, Tunisie)
- Douanes (co-organisation du forum régional)
- Chambres de Commerce belgo-étrangères (BLCCA Academy, BELUCI, ABLCC)
- Belgian Chambers (voyage d'étude à Lisbonne)

Ce que disent les membres :

« Je tiens à vous remercier ainsi que l'équipe d'AKT-CCIBW au fil des ans. Votre expertise dans les domaines douaniers et certificats d'origine a été d'une grande valeur pour moi et mon entreprise. J'ai pu naviguer avec succès à travers ce défi qu'est le commerce international, les conseils et les formations ont joué un rôle essentiel dans ma compréhension des complexités du marché mondial. La Chambre de Commerce a toujours été réactive, accessible et engagée à répondre à mes besoins spécifiques, c'est un pilier solide sur lequel je peux toujours compter. Je suis honoré de collaborer avec une équipe aussi professionnelle et dévouée. »

« J'avais des zones floues sur l'utilisation des incoterms. En une journée de formation, j'ai compris ce que je faisais mal depuis des mois. »

FACILITER L'EXPORT AU QUOTIDIEN

Exporter, ce n'est pas seulement vendre à l'étranger.
C'est aussi gérer une série d'obligations administratives précises.

Certificats d'origine, légalisation de documents... autant d'étapes qui peuvent ralentir, voire bloquer une opération.

Derrière chaque certificat, il y a un enjeu business. Derrière chaque conseil, les entreprises gagnent en fluidité et en sérénité.

Typologie d'activités

- Certificat d'origine non-préférentielle (CO)
- Dossiers déposés
- Carnet d'exportation temporaire (ATA)
- Visa, apostilles et légalisations de documents (ambassade, SPF Affaires étrangères, notaires, consulats)
- Certificat GlobalSign
- Service traductions

Ce qui fait la différence :

- Expertise technique
- Attention portée à chaque dossier
- Rapidité de délivrance des documents
- Conformité garantie
- Conseils structurés
- Fiches export « Tips & Tricks »
- One stop shop

Chiffres clés 2025

- 8.300 CO (dont 5 mois en record annuel sur 7 ans)
- Dossiers déposés
- 173 ATA (dont 5 mois en record annuel sur 7 ans)
- 173 Visa

Chiffres clés 2025

- 100% digitalisation CO
- 100% digitalisation ATA
- Audit du SPF Economie mention « TB »

« Encore une fois merci pour les réponses détaillées. C'est intéressant d'apprendre qu'il peut y avoir une prestation de service issue de marchandises importées via un carnet ATA. C'est rassurant quant aux dizaines de milliers de chiffre d'affaires facturés en Norvège par exemple. »

« Merci pour l'acceptation de notre certificat d'origine, cette production est la première pour notre entreprise. Je voudrais vous remercier pour votre aide précieuse dans ce projet, votre patience et votre écoute. »

« Votre disponibilité et votre efficacité ont été grandement appréciées et ont largement contribué au bon déroulement de nos échanges et de notre activité. »

OPTIMISER VOS PROCESS EXPORT

Se lancer à l'international ne s'improvise pas. Exporter sans diagnostic, c'est prendre un risque.

Les formalités à l'export peuvent rapidement s'avérer complexes. Le dispositif « Scan Your Export » d'AKT - CCIBW, transforme les contraintes ou difficultés en nouveaux process optimisés.

3 enjeux majeurs : sécurité, fluidité et rentabilité. 2 formules.

Typologie d'activités

Scan Your Export – Audit + Rapport stratégique

- Audit des procédures export
- Rapport clair et détaillé
- Identification des points de vigilance
- Recommandations concrètes
- Plan d'amélioration à court et moyen terme
- Guide pour les actions futures

Ce qui fait la différence :

- Expertise technique de plusieurs années
- Solutions concrètes
- Equipe pluridisciplinaire
- Outil de diagnostic, mais surtout outil de décision

Typologie d'activités

Scan & Support Export – Audit + Helpline personnalisée

- Audit des pratiques export
- Helpline et accompagnement continu
- Réponses rapides aux questions opérationnelles
- Conseils personnalisés en temps réel
- Suivi de la mise en oeuvre des recommandations
- Veille réglementaire ciblée

Chiffres clés 2025

2 entreprises accompagnées

FACILITER LA VIE ENTREPRENEURIALE

Créer ou développer une entreprise implique de nombreuses démarches. Sans accompagnement, elles deviennent un frein.

L'intégration d'un guichet d'entreprises, en collaboration avec SECUREX go-Start, en fait un accompagnateur complet pour les entrepreneurs, offrant un service personnalisé directement sur place pour toutes les formalités liées à la création, l'inscription et la croissance d'entreprise.

Typologie d'activités

- Publications au Moniteur belge (changement de dénomination ou de siège, nomination/démission de gestionnaires,...)
- Inscription et gestion des données à la Banque-Carrefour des Entreprises (création, modification, radiation)
- Activation et gestion du numéro de TVA
- Choix et attribution des codes NACEBEL
- Affiliation à la caisse d'assurances sociales
- Orientation sur le choix de la forme juridique
- Information sur le statut d'indépendant, les obligations sociales et administratives
- Assistance dans l'obtention d'autorisations spécifiques (accès à la profession, licences, AFSCA, etc.)

Chiffres clés 2025

- 170 publications au Moniteur belge
- 504 opérations à la BCE
- Inscription de 175 starters

Ce qui fait la différence :

- Ecosystème complet au service du développement des entreprises.
- Expertises partagées avec Securex go-Start
- Proximité avec le tissu économique local
- Point de contact unique et gain de temps
- Rendez-vous physique, personnalisé et humain
- Conseils adaptés aux situations spécifiques
- Check list « je lance ma boîte »
- Simplification administrative grâce à l'e-government

« Vous êtes une personne extrêmement accueillante, sympathique. C'est important d'avoir une personne comme vous à ce type de poste parce qu'on peut être assez stressé de faire toutes ces démarches administratives (se lancer comme indépendant, opérer des changements, ...) et vous êtes très rassurante et apaisante. Comme on voit que vous êtes très compétente, que vous donnez énormément d'informations, on se sent à l'aise et en confiance. »

UN APPUI CONCRET AU QUOTIDIEN

Au-delà de ses actions « visibles », AKT – CCIBW agit comme un véritable partenaire de proximité pour les entreprises.

Chaque demande, chaque question, chaque besoin constitue une opportunité d'apporter une réponse concrète et rapide, à travers un travail quotidien d'information et d'orientation, de recommandations, de conseils et d'entretiens individuels.

Cet accompagnement discret mais essentiel représente l'un des piliers de la relation avec les membres.

Typologie d'activités

- Information et orientation
- Recommandations
- Conseils
- Entretiens individuels

Ce qui fait la différence :

- Entretien d'un réseau de relations avec les acteurs clés
- Connaissance des activités des membres
- Veille active d'actualités
- Attention portée aux enjeux et besoins

CRÉER UN CADRE DE CONFIANCE

AKT-CCIBW a consolidé son rôle d'accompagnement complet des entreprises du Brabant wallon en matière de conformité réglementaire et d'éthique d'entreprise, à travers la mise en place et la promotion du canal de signalement pour lanceurs d'alerte.

Typologie d'activités

- Solution technique sécurisée, anonymisante et conforme
- Implémentation technique, sensibilisation, formations complètes et conseils sur la politique interne à adopter

Ce qui fait la différence :

- Rapidité de mise en conformité, facilitation administrative
- CCI tierce neutre partie, assurant une indépendance et une confidentialité irréprochables

RENDRE LES ENTREPRISES VISIBLES

AKT - CCIBW joue également un rôle de relai et de valorisation pour ses membres.

Pour beaucoup d'entreprises, la visibilité est un enjeu clé. Être visible, c'est gagner en crédibilité et attirer de nouvelles opportunités.

À travers ses différents canaux de communication, AKT – CCIBW met en lumière les initiatives, les succès et les expertises des entreprises locales et contribue ainsi à renforcer leur positionnement et leur développement. Les publications d'AKT - CCIBW deviennent un levier business.

Typologie d'activités

- AKT'US
- Revue de Presse
- Echos des membres
- Portraits des membres
- Onglet actualités du site akt-ccibw.be
- Brochures événements

Ce qui fait la différence :

- Publication des success stories
- Effet vitrine pour les membres
- Large diffusion
- Article et photos réutilisables par les membres

Chiffres clés 2025

- AKT'US : 84 articles, 30.000 visiteurs, 40.000 vues
- Revue de Presse : hebdomadaire, 11.000 adresses mails dont +/-1200 en BW, taux d'ouverture de plus de 40%

*“Suite à l'article en ligne, j'ai été contacté par deux entreprises.
Je ne m'y attendais pas du tout.”*

UNE COMMUNICATION MULTICANALE

AKT - CCIBW s'appuie sur une communication claire, moderne et multicanale pour rester visible, utile et proche de ses membres.

Elle utilise simultanément plusieurs canaux – digitaux, physiques, réseaux sociaux et e-mail – afin d'interagir avec l'ensemble de ses parties prenantes (membres, entreprises, organismes économiques, partenaires).

La newsletter demeure un outil clé pour relayer actualités, événements et opportunités, soutenue par une présence active sur LinkedIn et Facebook.

Le site web, entièrement refondu, est désormais plus moderne, simple d'utilisation et en phase avec la communauté AKT. Des e-mailings ciblés, des événements hybrides et des contenus visuels (photos, vidéos, témoignages) renforcent l'engagement et facilitent la participation.

En s'adaptant aux nouveaux comportements de consommation de l'information, l'organisation élargit la portée de ses messages, fidélise sa communauté et renforce son image de marque.

Typologie d'activités

- Site internet (launch 02/2026)
- Campagnes e-mailings
- Réseaux sociaux
- Chaîne youtube
- Album google photos
- AKT'US
- Revue de Presse
- Recommandations

Ce qui fait la différence :

- Cohérence et complémentarité des canaux
- Diffusion de l'information au bon moment
- Ton adapté et engageant
- Contenus variés
- Relation de proximité
- Image dynamique de la communauté

Chiffres clés 2025

- +3000 followers sur linkedin
- 8.500 visiteurs en 7 mois sur le nouveau site internet
- 102 campagnes Mailchimp envoyées, 5700 contacts et 4800 abonnés

*« J'ai eu la chance de participer à la soirée Dine with Stars et j'en garde un excellent souvenir.
J'ai particulièrement apprécié découvrir l'aftermovie : il retranscrit parfaitement l'énergie de la soirée et les belles rencontres qui ont eu lieu. Un grand bravo aux équipes pour ce moment de networking aussi inspirant que convivial ! »*

ACCOMPAGNER LA TRANSITION DURABLE

En 2025, la certification en entrepreneuriat durable des AKT-CCI a franchi une étape majeure avec l'engagement de 100 entreprises wallonnes dans ce parcours structurant sur trois ans.

Ce cap symbolise l'implication croissante des dirigeants wallons en faveur d'une économie plus responsable, pragmatique et performante.

En Belgique, plus de 400 entreprises participent désormais à un parcours similaire porté par le réseau des Chambres de Commerce flamandes et wallonnes.

Mais pour beaucoup de TPE/PME, la transition durable reste complexe à concrétiser. Par où commencer ? Quelles priorités ? Quels impacts ? Le programme commun des AKT-CCI est un véritable trajet pour passer à l'action.

Typologie d'activités

- Diagnostic approfondi
- Lancement du trajet
- Plan d'actions annuel
- Minimum 10 actions différentes et concrètes/an couvrant 4 des 5 "P"
- Accompagnement à la transformation et suivi
- Audit par un comité externe d'experts indépendants (circularité, mobilité, égalité des chances, financement...)
- certification annuelle
- Certification finale après 3 ans « SDG 's Pioneer UNITAR

Ce qui fait la différence :

- Approche pragmatique validée : pas de greenwashing, actions concrètes mesurables
- Outils diagnostics et formations
- Valorisation de tout ce qui est déjà mis en place
- Amélioration continue structurée par des balises permettant de conserver une longueur d'avance
- Alignement entre valeurs/ambitions et actions/projets concrets
- Communauté établie avec un club trimestriel ODD
- Diplôme annuel délivré lors d'événements de notoriété

Chiffres clés 2022-2025

- 100 entreprises engagées en Wallonie
- 400 entreprises engagées en Belgique

Chiffres clés 2025

- 10 entreprises engagées en Brabant wallon

« Nous tenions à vous remercier chaleureusement pour la mise en avant d'Ipex et du programme de certification durable lors du gala Dine with the Stars.

Notre venue sur scène a été très appréciée des collaborateurs présents dans la salle et a renforcé le sentiment d'appartenance pour les collaborateurs et collaboratrices au sein de l'entreprise. » IPEX Group

« Cette reconnaissance a un réel impact, non seulement en matière d'ESG de façon générale, mais aussi sur les collaborateurs et sur le plan de notre business. » IPEX Group



Ils s'impliquent en faveur d'une économie plus responsable :



PORTER LA VOIX DES ENTREPRISES AU-DELÀ DU TERRAIN

Au-delà des services, il y a un enjeu fondamental : faire entendre la voix des entreprises.

AKT – CCIBW n'agit pas seule.

Elle s'inscrit dans une dynamique plus large, en lien direct avec AKT for Wallonia, qui fédère et représente les entreprises à l'échelle régionale.

Ce lien crée une dynamique vertueuse :

- les besoins des entreprises alimentent les réflexions;
- les réflexions influencent les décisions;
- les décisions impactent les entreprises.

Il s'agit d'une dynamique à double flux :

AKT – CCIBW agit comme un pont entre action locale et influence régionale, elle relie le terrain à la stratégie.

Typologie d'activités

- Comprendre les entreprises
- Analyser leurs besoins, leurs contraintes, leurs priorités
- Connaître les instances décisionnelles, les politiques publiques, les orientations économiques locales
- Participation à la constitution puis à la diffusion des mémorandums pré-électorales

Ce qui fait la différence :

- Faire remonter les constats du terrain
- Alimenter une vision globale
- Prise de positions communes
- Contribuer à des décisions plus alignées avec les besoins des entreprises
- influencer les politiques publiques pour créer un cadre plus favorable au développement et à la compétitivité de l'entrepreneuriat local et régional

AKT – CCIBW s'appuie sur les expertises d'AKT for Wallonia pour enrichir son accompagnement et informer ses membres.

Au sein de AKT for Wallonia, le pôle compétences est le cœur de l'expertise métier pour le soutien aux entreprises. Ce pôle analyse les enjeux en profondeur, anticipe les évolutions, formule des propositions concrètes.

Les cellules développent l'expertise, suivent les politiques publiques, produisent des analyses et créent des outils ou dispositifs concrets.

AKT – CCIBW diffuse l'information, identifie les besoins du terrain et accompagne les entreprises dans la mise en œuvre des recommandations

Typologie d'activités

- Communication sur les nouvelles mesures gouvernementales
- Relais des enquêtes conjoncturelles
- Diffusion des points conjoncturels
- Communication sur les programmes d'accompagnement ou de sensibilisation
- Diffusion des guides pratiques « je veux savoir »
- Conférences co-organisées
- Construction de projets communs

Ce qui fait la différence :

- Mutualisation des expertises
- Cohérence d'actions
- Proximité avec les entreprises
- Force de 6 entités couvrant la communauté entrepreneuriale de la Wallonie
- Crédibilité et impact
- Réactivité



CONCLUSION : UNE DYNAMIQUE COLLECTIVE

Cette année 2025 confirme une réalité : la force d'AKT – CCIBW réside dans le collectif.

Chaque action, chaque service, chaque interaction contribue à un objectif commun : faire grandir les entreprises et renforcer le tissu économique local.

AKT – CCIBW ne se contente pas d'accompagner... Elle agit aussi pour faire évoluer l'environnement des entreprises.

L'année à venir s'inscrit dans cette continuité, avec la volonté d'aller encore plus loin dans l'accompagnement, l'innovation et la création de valeur pour les membres.

REMERCIEMENTS

Conseil d'Administration (élections du 12/05/2025)

BOITEL Axel (Gantrex), Président du CA

BAFFREY Etienne (IAD)
BIGLIA Alexandre (Maxel)
BLAIMONT Philippe (Nikita Concept)
CORDIER Nicolas (INESU – UCLouvain)
CROISY Eric (Adva Consult)
DAUGE Laurent (inBW)
DEBECKER Nancy (Vidyas)
DECHAMPS Nicolas (Vigan Engineering)
de WAHA Pierre (Invest.bw)
FRANCART Randy (CBC)
GABRIEL Jean (Filame)
HELSEN Olivier (Efficy)
HERSSENS Caroline (B-Storm)
IBARRONDO Xavier (novalis)
JEONG Dong Rim (Buzz Consult)
MATIAS Gregorio (MCG)
TEICHMANN Xavier (Oxymore Company)
VAN DEN BULCK Vincent (BDO)
VEYS Florence (Belfius)
ZIMMERMANN Max (Tvcom)

L'équipe qui fait la différence :

SQUELART Céline (Directrice)

BONAVENTURE France (Guichet export et activités)
DRAELANTS Mary (Conseillère)
HAPPAERTS Muriel (Guichet export et comptabilité)
HEFFINCK Stéphanie (Publications)
JADOUL Sonia (Formations et networking)
MINET Benoît (Business Development)
REINTJENS Géraldine (Relations internationales)
VANDERELST Véronique (Guichet d'entreprises)

Les externes :

BREE Xavier (responsable financier)
DE VILLE Dimitri (IT)
VAN STENNEWINCKEL Auriane (expert comptable)

Belgian Chambers

BRANDERS René, Président
VAN GULCK Wouter, CEO



AKT – Projects
Fabien Bruyneel, Directeur



Partenaires

BDO



efficy

securex



PR-PRINT
Pre-Press & Printing

akt **CCI**
BRABANT
WALLON

Avenue Robert Schuman, 101
B-1401 NIVELLES
info@akt-ccibw.be
+32 67 89 33 31
www.akt-ccibw.be

